

Milano, 17/06/2017

La **XXIV Assemblea Gruppo Agenti UNIQA** riunitasi a Milano il 16-17 Giugno 2017, preso atto del nuovo grande Gruppo in cui gli Agenti sono chiamati ad operare, forte dell'esperienza consolidata nel tempo dai propri associati, che riteniamo debba essere conservata, dopo un condiviso e propositivo confronto, ha deciso all'unanimità di fare propri i programmi presentati da entrambe le liste dei candidati al direttivo del Gruppo Agenti e dà il più ampio mandato alla giunta di portare avanti i seguenti obiettivi di breve e medio periodo.

- 1. Instaurare al più presto un tavolo di lavoro con Italiana Assicurazioni;**
- 2. Vigilare affinché gli attuali standard normativi ed economici che legano la rete alla mandante non siano oggetto di iniziative unilaterali e/o non preventivamente concordate con il Gruppo Agenti UNIQA;**
- 3. Estendere il mandato danni completo su tutto il territorio Italiano;**
- 4. Implementare e potenziare il ritorno dati per i gestionali di agenzia;**
- 5. Salvaguardare l'identità delle agenzie UNIQA nelle aree ove coesistono altre realtà di Reale Group;**
- 6. Valorizzare e tutelare i prodotti UNIQA Salute che devono restare un punto di forza della rete agenziale.**

L'Assemblea dà inoltre mandato al Direttivo e alle relative commissioni di esaminare e sviluppare alcune criticità come meglio evidenziato nell'Allegato A.

L'Assemblea impegna il Direttivo affinché quanto emerso in dibattito sia oggetto di realizzazione per la piena ed armonica integrazione tra le Imprese e che possa garantire agli Agenti che hanno contribuito in maniera determinante al successo di questa Compagnia il proseguimento di una profittevole attività.

Approvata all'unanimità.

ALLEGATO A

- Condividere la costruzione di nuovi prodotti, rimarcando la centralità degli Agenti UNIQA nel loro collocamento;
- Migliorare le procedure di incasso Vita (RID);
- Aumentare la concorrenzialità delle tariffe RC Auto e CVT;
- Rendere più flessibili gli uffici assuntivi in modo da favorire l'acquisizione degli affari;
- Potenziare l'accademia di formazione per gli agenti e relative reti di vendita su tematiche specialistiche;
- Estendere il contributo sinistri al ramo danni per recuperare la redditività delle agenzie;
- Inserire i diritti di polizza;
- Prevedere contributi per l'inserimento di neofiti e favorire lo sviluppo di nuovi portafogli.